n°3/2018





ÉDITORIAL

Vous avez acquis ce que bien d'autres ont reçu : la compétence forestière, le dynamisme dans la conduite des

peuplements et le souci de la rentabilité.

## Où l'on parle des Résineux...

Elles s'appellent Plateau de Millevaches, Volcans d'Auvergne et du Cantal, elles s'appellent Morvan, Pays Fort, Sologne et Pays de Loire, autant de régions qui nous font penser immédiatement aux forêts de résineux : pins sylvestre, maritime ou laricio, douglas, épicéas etc.

Pour beaucoup d'entre elles, ces forêts ont été plantées à partir du XIX<sup>ème</sup> siècle, au début du XX<sup>ème</sup> et après la Guerre dans le cadre de la politique de reboisement du pays avec l'aide du Fonds Forestier National. Voulant rompre avec des terres peu fertiles, des pâturages peu rentables, les propriétaires de ces terrains ont misé sur l'avenir en boisant ces terrains ingrats. Prenant des risques, mais visionnaires quant aux besoins de l'industrie, vous avez acquis ce que bien d'autres ont reçu : la compétence forestière, le dynamisme dans la conduite des peuplements et le souci de la rentabilité.

Dans notre coopérative UNISYLVA, l'activité liée à la filière résineuse est importante et représente un peu moins de la moitié de notre activité, soit 400 000 m³, pour le quart de la surface de nos adhérents. Charpente, emballage et trituration se répartissent les débouchés. Ainsi, nous avons une double compétence dans la gestion et la commercialisation de vos bois : les résineux d'une part et les feuillus de l'autre.

La filière résineuse avec laquelle nous travaillons s'est grandement modernisée grâce à de grandes unités de sciages, dont les volumes atteignent 400 ou 500 000 m³ par an. Nous avons adapté nos modes de commercialisation par les contrats d'approvisionnement et la logistique des livraisons. C'est près de 100 camions qui quotidiennement livrent vos productions aux entreprises de la première transformation.

Si les grandes scieries ont pu ainsi se développer, c'est notamment par la visibilité qu'elles ont pu obtenir dans leur approvisionnement, en se concentrant sur leur métier d'industriel : production, innovation, productivité, analyse du marché et développement des modes de commercialisation. Les coopératives, dont UNISYLVA, ont été les précurseurs sur les contrats d'approvisionnement. Le fait de présenter au marché les plus beaux lots lors de nos ventes groupées permet de bien suivre l'évolution du marché et d'en faire bénéficier nos adhérents.

Je sais que certains d'entre vous sont concernés et préoccupés par la commercialisation de leurs *gros* résineux. Ceux dont les diamètres dépassent les 55 cm liés aux lignes de sciage dites canter. L'Export peut être un débouché. Toutes les mesures protectionnistes visant à limiter ou interdire l'export des grumes vont contre vos intérêts et ceux de la filière toute entière. Plusieurs grandes scieries françaises ont investi récemment dans des unités de sciages de gros

diamètres. Nous trouverons ainsi des débouchés pour des bois dont le marché intérieur ne voulait pas jusqu'à présent.

Sachez que votre coopérative va de l'avant dans tous les domaines de votre spécialité : des itinéraires techniques de la plantation à la récolte, de la mécanisation des chantiers d'exploitation, des modes de commercialisation et de contractualisation, enfin dans la recherche de nouveaux débouchés. Vous pouvez faire confiance à UNISYLVA. Aussi, ne ralentissez pas vos efforts en faveur de cette belle forêt de production qu'est celle des résineux et préservez l'avenir!

## **FAITS MARQUANTS**

- ♦ Retour sur notre assemblée générale annuelle
- ◆ Vie de la coopérative
  - Administrateurs-Conseillers de région
  - Intégration et accompagnement des nouveaux salariés
- ♦ Focus de la section Limousin
- ♦ Marché des bois
- ♦ Réunions forestières
- ♦ Rougissement des douglas

# RETOUR SUR NOTRE ASSEMBLÉE GÉNÉRALE ANNUELLE Nos chiffres clés pour l'exercice 2017

L'assemblée générale annuelle d'UNISYLVA statuant sur l'exercice 2017 s'est tenue le 21 juin dernier à Charolles dans le département de la Saône-et-Loire.



- **=208 nouveaux adhérents** pour 4 559 ha ont rejoint notre coopérative en 2017, portant ainsi le nombre d'adhérents à 12 031 pour une surface de 358 696 ha.
- •La répartition du nombre d'adhérents et des surfaces en fonction des sections se fait comme suit :

Sections	Nombre	Surface en %
Auvergne	40, 6 %	20,4 %
Bourgogne	9,5 %	14 %
Centre	27,9 %	52 %
Limousin	22 %	13,6%

Après une forte progression depuis 2008 le chiffre d'affaires net fléchit légèrement pour atteindre 50,7 M€ soit une baisse de 2% par rapport à 2016.

Cette légère baisse s'explique par un tassement du chiffre d'affaires des ventes pour compte (-5%) et un transfert de l'activité « bois énergie » vers Sylvo Watts.

Le chiffre d'affaires total se répartit comme indiqué sur le graphique suivant :





La diversification de nos types de vente (ventes par contrat d'approvisionnement, ventes groupées) nous permet de commercialiser tous les types de bois (bois d'œuvre, bois d'industrie et bois destiné à l'énergie).

En 2017 UNISYLVA a ainsi commercialisé près de 833 000 unités de bois soit une augmentation annuelle de près de 3%.

## VENTE DE BOIS EXPLOITÉS ET LIVRÉS SUR CONTRATS D'APPROVISIONNEMENT INDUSTRIEL

### Bois énergie

L'activité a connu un bon démarrage des ventes de billons sur un stock bord de route qui a été purgé des excédents de volumes générés par les mauvaises ventes des deux saisons précédentes (douceur climatique, baisse de prix du fuel).

Les ventes de bois bûches livré en vrac aux distributeurs ont amorcé un bon début d'activité dû à la fraîcheur d'entrée d'automne. Puis l'activité s'est de nouveau ralentie entrainant des difficultés sur la plateforme de Sancoins (dpt. 18) où se concentre cette activité.



### Granulés

La production est réalisée par l'usine BIOSYLVA à Cosne sur Loire (dpt.58) dont nous assurons l'approvisionnement en rondins. BIOSYLVA a consommé en 2017 une production en bois brut permettant d'éclaircir 2 500 ha de taillis. Ces coupes sont nécessaires pour améliorer et régénérer des chênaies de Bourgogne et du Centre.

#### Bois d'industrie feuillu

Les offres en trituration feuillue accusent une nouvelle baisse au second semestre entraînant un recul des prix.



# RETOUR SUR NOTRE ASSEMBLÉE GÉNÉRALE ANNUELLE Nos chiffres clés pour l'exercice 2017

## **VENTES GROUPÉES (VENTE POUR COMPTE)**

Cette activité permet de commercialiser des lots de qualité en faisant appel à la concurrence. En développement continue depuis 2012, elle avait enregistré un niveau record en 2016 pour voir ces volumes commercialisés fléchir de 12% en 2017 mais seulement de 5% en chiffre d'affaires.

Au cours de cet exercice, votre coopérative et ses consœurs la Coopérative Forestière Bourgogne Limousin (CFBL) et Forêt et Bois de l'Est (FBE) ont poursuivi leur collaboration pour organiser ensemble leurs ventes groupées. UNISYLVA assure à coûts partagés la préparation des catalogues et leur diffusion ainsi que la préparation et l'organisation des ventes

Les prix moyens obtenus en €/m³ pour les résineux entre 2012 et 2017 aux ventes groupées sont les suivants :

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
DOUGLAS	51€	58 €	52 €	49€	46€	54€
ÉPICÉAS	34 €	42 €	46 €	36€	36€	38€
SAPINS	37 €	38 €	37 €	32€	34€	30€
GRANDIS	29 €	37 €	37 €	33 €	32€	29€
PINS	35 €	38 €	43 €	40 €	35 €	33 €

Après deux années difficiles, la reprise attendue en 2017 est enfin là. Cette hausse des cours est liée à une augmentation dans la construction tant des autorisations de construction (+ 10% au second semestre 2017) que des hausses de mise en chantier (+ 15% sur un an).

Les prix moyens obtenus en €/m³ pour les feuillus entre 2012 et 2017 aux ventes groupées sont les suivants :

	2012	2013	2014	2015	2016	2017
CHÊNES	97€	116€	133 €	142€	147€	153€
PEUPLIERS	26€	25 €	29 €	32 €	33 €	32 €

•La demande en chêne est très soutenue. Les cours s'envolent et enregistrent après quatre années consécutives de hausse régulière une nouvelle augmentation annuelle de 15 à 30% selon les qualités.

\*La légère augmentation constatée sur les prix des peupliers au début 2017 semble se poursuivre pour des bois destinés au déroulage (cultivar I214, volume unitaire compris entre 1,2 m³ et 1,3 m³, bois élagué sur six mètres). La morosité qui a persisté sur ce marché depuis de nombreuses années a mis en difficulté cette filière où les plantations seront nettement insuffisantes pour subvenir aux besoins des années 2025/2030.

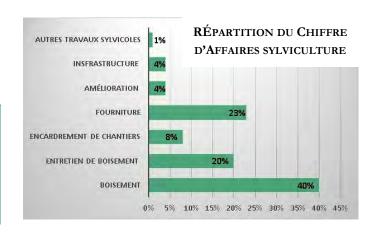
## **VENTE POUR COMPTE**

Fort de cinquante ans d'expérience, ce service d'excellence proposé par UNISYLVA vous assure les meilleurs prix du marché.



# SYLVICULTURE EN PROGRESSION

Le chiffre d'affaires des travaux sylvicoles est de 2,5 M€. Il progresse de 4% par rapport à 2016 sans toutefois égaler le record de 2015. Les travaux sylvicoles restent à un bon niveau avec des surfaces en régénération naturelle et en plantation proches de 1 000 ha/an. L'activité se décompose comme indiquée dans le diagramme suivant :



■ 770 000 plants ont été mis en place soit une augmentation de plus de 10 % par rapport 2016. Une forte proportion de ces reboisements se situe dans le Limousin (près de 45% des reboisements).

Les renouvellements en chêne, même s'ils se sont améliorés en 2017 restent très en dessous du besoin en renouvellement de ces peuplements.

- Les dégagements, tailles de formation, élagages sur certaines essences (peuplier, pin laricio de Corse et pin sylvestre) doivent être poursuivis afin d'assurer le bon développement de vos jeunes peuplements et leur qualité future.
- La création de places de dépôts et des pistes forestières est indispensable afin de rendre la commercialisation de vos bois plus attractive.

# DES AIDES EXISTENT POUR FINANCER VOS TRAVAUX FORESTIERS

- DEFI TRAVAUX : défiscalisation des travaux forestiers jusqu'au 31 décembre 2020.
- PLANTONS POUR L'AVENIR
- AMI Dynamic : projet CENSE pour la région Centre-Val-de -Loire, projet PLOBOV pour l'Allier et le Puy-de-Dôme et la Haute Loire, projet Mobilise pour la Nouvelle Aquitaine.
- FEADER Aides régionales

Vous avez des travaux à réaliser?
Contactez votre agence locale

# RETOUR SUR NOTRE ASSEMBLÉE GÉNÉRALE ANNUELLE Nos chiffres clés pour l'exercice 2017



Le chiffre d'affaires en gestion et conseil aux adhérents progresse de 1 % pour atteindre 571 K€. Il se décompose comme suit :

- 41 Règlements Types de Gestion (R.T.G.) pour 645 ha (surface multipliée par deux par rapport à 2016).
- 111 Plans Simples de Gestion (P.S.G.) pour 9 727 ha (surface en baisse de 10 % par rapport à 2016).
- 285 contrats de suivi de plantations, de gestion et abonnement sylv'avenir (en augmentation de 14 % par rapport à 2017).



Le chiffre d'affaires prévisionnel de 2018 est estimé en croissance sauf si les conditions météorologiques défavorables aux exploitations depuis le début de l'année se poursuivent.

Le nouveau plan stratégique d'UNISYLVA est axé sur l'amélioration du service de gestion aux adhérents par :

- L'apport du numérique aux métiers de la coopérative et à la forêt;
- · La formation et l'engagement des collaborateurs ;
- Notre développement commercial sur les marchés et dans de nouveaux services

## VIE DE LA COOPÉRATIVE

## Rôles des administrateurs et des conseillers de section

NISYLVA est gouvernée différemment d'une société commerciale de capitaux. Ses membres sont à la fois client, fournisseur, mais aussi adhérent.

Être client ou fournisseur nous le sommes tous tous les jours. Être adhérent relève d'une autre approche.

La coopérative dont vous êtes adhérent vous appartient pour partie, vous disposez donc d'un droit de regard et de vote sur sa gestion en Assemblée Générale. Cette gestion est déléguée à des administrateurs élus pour 3 ans.

### **QUE FONT-ILS?**

La loi prévoit par les statuts qu'ils détiennent le pouvoir de gestion de la coopérative, y compris celui d'écrire un règlement interieur qui disposera de la relation entre la coopérative et ses membres adhérents.

En pratique, le conseil d'administration est dirigé par un président, Bertrand SERVOIS, réélu chaque année. Ce conseil délègue ce pouvoir à un directeur, Gilles de Boncourt, qui a en charge de préparer avec le conseil une stratégie, de rapporter fidèlement la gestion effectuée, de présenter des budgets et des investissements.

Dans chaque cas, le conseil les modifiera si de besoin après étude des dossiers et les votera.

Le conseil représente les adhérents et soutient dans l'intérêt général, la qualité et la performance des services apportés par la coopérative. Il est engagé juridiquement sur la gestion financière de la coopérative.

L'administrateur élu président par ses pairs a, quant à lui, un rôle particulier. Il suit quotidiennement avec le directeur l'activité de la coopérative.

Être administrateur c'est aussi, comme dans notre cas, être le représentant à l'extérieur des 12000 adhérents qui nous composent, plus que la plupart des associations qui ont pignon sur presse.... La responsabilité morale de chacun est donc engagée.

UNISYLVA souhaitant lier la compétence avec la proximité est divisée en quatre sections, l'Auvergne, la Bourgogne, le Centre et le Limousin. Chacun de ces territoires dispose d'un conseil de section. Élus en Assemblée de région, les conseillers de section sont informés du fonctionnement d'UNISYLVA. Ils ont pour mission de vous écouter et de proposer au conseil d'administration des évolutions de services ou d'investissements.

Vos administrateurs et conseillers de région sont vos représentants, les connaissez-vous ? Parlez leur!



## VIE DE LA COOPÉRATIVE

# L'intégration et l'accompagnement des nouveaux techniciens

epuis 2015, la Coopérative UNISYLVA a recruté 33 salariés en CDI sur des fonctions techniques. Sur l'ensemble de ces salariés, plus de 90 % venaient d'être diplômés ou n'avaient connu qu'une seule expérience.

Dans un souci de fidélisation et d'épanouissement professionnel de ces jeunes, UNISYLVA a mis en place différents outils :

- Des parcours de formation interne et externe, portant sur sept journées de formation;
- Une grille de salaire évolutive sur 5 ans ;
- Une mise à disposition de notre dispositif de visio conférence pour présenter nos services supports et les missions des référents administratifs;
- Un suivi par des entretiens professionnels dans les six mois suivant l'embauche.

Les deux objectifs que sont la fidélisation et l'épanouissement, passent par une bonne intégration.

Pour ce faire, UNISYLVA s'engage continuellement dans le renouvellement et l'adaptation de ses outils aux besoins des jeunes technicien(nes). Chaque année, les préconisations de chacun sont recueillies lors d'une réunion regroupant l'ensemble du personnel.

Ces dernières années, il en ressort que la communication et la formation sont des enjeux centraux pour fidéliser les plus jeunes, qui de manière générale, se projettent rarement plus de trois ans dans la même entreprise.

Or, nos adhérents ont besoin de stabilité dans leurs contacts avec nos jeunes personnels techniques. Les techniciens confirmés sont alors à la manœuvre pour transmettre leur savoir-faire souvent acquis sur de nombreuses années

Nos annonces de recrutement sont visibles sur notre site internet www.unisylva.com

## **PEFC**

# L'obligation de veiller au maintien de l'équilibre sylvo-cynégétique

NOUVEAU

e nouveau schéma de PEFC France entré en vigueur le 1<sup>er</sup> juin 2017 pour la période 2017-2022 prévoit que le propriétaire forestier adopte et mette en œuvre des mesures pour la maîtrise des risques et en particulier ceux liés à la présence d'animaux pouvant mettre en péril les parcelles en renouvellement.

Pour maintenir cet équilibre sylvo-cynégétique vous devez :

- Demander un plan de chasse adapté ;
- Déclarer systématiquement les dégâts de gibier ;
- Utiliser les voies de droit permettant de faire appliquer cet équilibre.

## PROPRIÉTAIRE EXERÇANT SON DROIT DE CHASSE

① Effectuer, auprès du préfet de département, des demandes d'attribution de bracelets en nombre suffisant pour maintenir l'équilibre forêt-gibier ou participer à cette démarche en cosignant avec les chasseurs, quand cela est possible les demandes d'attribution, et en demandant aux autorités responsables un bilan de la réalisation effective des plans de tirs autorisés.



②Déclarer les dégâts de gibier auprès du préfet du département et/ou d'un organisme représentatif et s'assurer du suivi effectif de la déclaration.

③En cas de déséquilibre forêt-gibier persistant, se renseigner auprès des organismes représentatifs, sur les voies de droit existantes permettant d'indemniser les dégâts et de garantir l'effectivité de l'équilibre forêt-gibier.

## PROPRIÉTAIRE N'EXERÇANT PAS SON DROIT DE CHASSE

Il faut signaler les dégâts mettant en péril la pérennité des peuplements au préfet du département et/ou à un organisme représentatif, notamment pour demander un plan de chasse adapté et une indemnisation des dégâts constatés.

Une fiche de déclaration de dégâts de gibier est à votre disposition sur notre site www.unisylva.com dans l'onglet services PRO / Gestion forestière et cynégétique.

Notre service qualité se chargera de transmettre votre déclaration à votre fédération de chasse.



## FOCUS SUR L'AGENCE LIMOUSIN

## Échanges avec E.PATIGNY - Responsable de l'agence du Limousin

'agence LIMOUSIN couvre trois départements :

- La Creuse avec un bureau à Bourganeuf;
- La Corrèze avec un bureau à Meymac ;
- La Haute-Vienne avec un bureau à Limoges.

UNISYLVA compte sur cette agence 2 600 adhérents pour une surface de 42 000 hectares (surface moyenne de 16 ha).

Pays d'eau et de forêt, le massif limousin présente des atouts indéniables pour la production de bois avec toutefois un handicap : le morcellement de ses propriétés.

### **JEUNESSE, DYNAMISME ET CROISSANCE**

L'équipe se compose de dix neuf salariés : un chef d'agence, une secrétaire pour la gestion administrative de chaque bureau, onze techniciens, deux ingénieurs forestiers et deux apprentis.

Les techniciens et ingénieurs se répartissent entre un pôle exploitation (11 salariés) et un pôle sylviculture-gestion (5 salariés).

Le personnel technique est jeune et dynamique, 55% de l'effectif est à UNISYLVA depuis moins de trois ans. Cette équipe a rapidement pris connaissance du secteur géographique en conseillant au mieux les propriétaires tant au niveau sylviculture (renouvellement, entretien, création de piste) que sur l'exploitation et la commercialisation des produits.

Cette agence, malgré des difficultés liées au morcellement du territoire et à un climat rendant difficiles les exploitations est en croissance continue depuis quelques années (57 nouveaux adhérents en 2017). Cette croissance est à mettre à l'actif d'une bonne synergie entre les techniciens et d'une bonne coordination entre l'exploitation et les chantiers de reboisements.

## RÉSINEUX ET FEUILLUS RÉPARTIS SUR DEUX SECTEURS GÉOGRAPHIQUES DISTINCTS

→ Secteurs montagne Limousine et plateau de Millevaches : ils sont composés en grande partie de résineux issus de reboisements du Fonds Forestier National. Le renouvellement de ces peuplements arrivés à maturité associé à l'effet tempête de 1999 permet d'avoir une bonne représentation des très jeunes bois (0 à 15 ans). La tempête de 1999 a, par contre, entrainé un déficit important dans les bois intermédiaires.

→ Secteurs Nord Limousin - Marche et Sud Ouest Haute-Vienne : ils sont composés principalement de peuplements feuillus (taillis de châtaignier, taillis avec réserves de chêne et de hêtre) à faible valeur ajoutée. Ces bois sont souvent destinés à la trituration, au chauffage et aux sciages pour les châtaigniers et les chênes. Les plus belles chênaies sont valorisées en bois de charpente et de menuiserie.

# OBJECTIFS : PRODUIRE DE LA QUALITÉ RÉPONDANT AUX BESOINS DU MARCHÉ ET RENFORCER SA PRÉSENCE AUPRÈS DE SES ADHÉRENTS

L'équipe jeune et dynamique promeut une sylviculture visant une production de bois de qualité en adéquation avec les demandes des marchés.

Les nombreux contrats sylvicoles signés dans cette région sont les garants de la réussite et de la qualité des plantations.

Les objectifs visés pour les prochaines années sont de renforcer leur présence auprès de leurs adhérents et de développer des offres de services telles que le portail adhérent, les conseils fiscaux....

## Une équipe jeune et dynamique à votre service

#### **AGENCE LIMOUSIN**

- Responsable agence et pôle sylviculture-gestion : E. PATIGNY Mob : 06 71 58 47 51
- Responsable pôle exploitation: D. CHANUT Mob: 06 71 58 47 54

Agence Creuse (Bourganeuf) - tél : 05 55 64 22 92 Agence Corrèze (Meymac) - tél : 05 55 95 25 03 Agence Haute-Vienne (Limoges) - tél : 05 55 55 77 93 61



## Chiffres clés 2017

2 600 adhérents - 42 000 ha en gestion - Surface moyenne des propriétés : 16 ha Plantation/an : 320 ha (65% douglas, 20% mélèzes, 10% feuillus, 5 % autres résineux)

Entretien/an: environ 600 ha

Amélioration/an (élagage, fertilisation dépressage...): environ 150 ha

Nombre de documents de gestion durable/an : 25 à 30 Contrat de gestion : 200 reboisements sous contrat de gestion Vente Pour Compte/an : 35 000 unités (majoritairement du résineux)

Vente bois exploités sous contrat d'approvisionnement/an : 192 000 unités (32% de bois d'industrie feuillus et résineux et chauffage, 4% de bois Énergie, 22% de billons palettes résineux, 3% de bois d'œuvre feuillus et 39% de bois d'œuvre résineux).

# CONJONCTURE ET MARCHÉ DES BOIS AU PREMIER SEMESTRE 2018 Le chêne atteint des sommets, les résineux toujours contrastés

### →LE CHÊNE POURSUIT SA PROGRESSION

Après quatre années consécutives de hausse, le premier semestre 2018 est de nouveau en croissance, créant sur les marchés de très fortes tensions. Le prix moyen obtenu pour des arbres vendus sur pied sur les 4 premières ventes groupées de 2018 est de 170 €/m³ pour un volume unitaire moyen de 1,35 m³.

Les indicateurs macro-économiques responsables de cette embellie sur le marché des bois sont au vert à savoir :

- Une économie américaine en croissance ;
- Une économie chinoise qui progresse à un rythme soutenu et qui booste les exportations (les besoins en bois de la Chine sont énormes dans la construction d'appartements, de bureaux, de meubles, de rails de chemin de fer... ). Leurs stocks en bois sont dérisoires par rapport à leurs besoins. Après avoir coupé massivement, la Chine est actuellement dans une phase de plantation et de préservation de ses forêts naturelles (200 millions d'hectares produisant 50 millions de m³). Mais avant que ces plantations ne comblent ce déficit, la Chine doit importer massivement en provenance de la Russie, de la Nouvelle Zélande et de l'Europe (France, Belgique et dans une moindre mesure l'Allemagne);
- Une croissance économique sur la zone euro qui devrait être en 2018 proche de 2%;
- Une hausse des projets de construction en France.

De plus, cette essence est aussi très convoitée car son bois peut être utilisé dans de très nombreux usages (tonnellerie, meuble, parquet, charpente, traverse).

Nous vous conseillons de profiter de ces prix exceptionnels pour réaliser les mises en régénération de vos peuplements arrivés à maturité et procéder aux coupes d'amélioration prévues dans vos parcelles régularisées dans les bois moyens (40 à 45 cm de diamètre).

### →LE PEUPLIER REPART À LA HAUSSE

Cette essence enregistre au premier semestre 2018 des prix en hausse significative sans toutefois atteindre les valeurs de 2000. Les prix moyens obtenus aux premières ventes groupées sont de 35 €/m³ pour des arbres de 1,2 m³. Cette hausse est imputable à une baisse de la ressource des populiculteurs qui a provoqué une baisse importante des renouvellements créant un trou de production et une augmentation des prix.



#### →LE DOUGLAS ET LE PIN MARITIME EN HAUSSE

Le prix de ces deux essences est en hausse significative. Pour le douglas, les bois de 1 à 2,5 m³ trouvent facilement preneur à des prix en progression de 5% par rapport à 2017. La commercialisation des très gros bois reste quant à elle-difficile. Le prix moyen du pin maritime enregistre une hausse de 7% par rapport à 2017 retrouvant ainsi son plus haut niveau depuis 2014.

#### →LE PIN SYLVESTRE EN BAISSE

Cette baisse (-15%) concerne surtout les bois de faible volume unitaire (inférieur à 1 m³). Les bois de plus de 1m³ restent stationnaires ou en légère baisse. Une disparité de prix assez forte entre les régions est à noter.

## →LE PIN LARICIO DE CORSE RESTE STATIONNAIRE

Le prix du pin laricio est stationnaire sur ce premier semestre. Il reste nettement mieux valorisé que le pin sylvestre ou maritime grâce à sa rectitude et ses accroissements fins.

### → L'ÉPICÉA COMMUN SE STABILISE

Après une forte hausse en 2017, le prix de cette essence semble se stabiliser. Comme pour le douglas, la demande est forte pour les bois moyens de qualité canter

### **ÉVOLUTION SECOND SEMESTRE 2018**

	Tendance
Chênes	1
Peupliers	*
Pin Laricio	<b>→</b>
Pin Sylvestre	*
Pin maritime	1
Douglas	×
Sapins	<b>→</b>
Épicéas	<b>→</b>



## Calendrier des ventes groupées de 2018

20 Septembre - Pouilly sur Loire (58)04 Octobre - Cournon d'Auvergne(63)

24 Octobre - Sauvigny-les-Bois (58)

22 Novembre - Cheverny (41)

6 Décembre - Fenestrelay (18)

## **RÉUNIONS FORESTIÈRES**

# Des moments pour s'informer et échanger

otre coopérative, soucieuse de vous informer sur nos techniques sylvicoles, les nouvelles règlementations, la fiscalité forestière et les marchés du bois, vous propose de participer au second semestre 2018 à des réunions forestières.

- Le 5 octobre en région Auvergne Rhône-Alpes dans le secteur de la Montagne Bourbonnaise (03).
- Le 30 novembre en région Centre Val-de-Loire dans le secteur de Vierzon (18).

Les invitations seront envoyées par email aux personnes ayant une forêt à proximité et seront disponibles sur notre site internet :

www.unisylva.com dans l'onglet « INFORMATIONS/AGENDA/RÉUNIONS FORESTIÈRES »



## SANTÉ DES FORÊTS

## Le rougissement printanier du douglas

ous avez peut être constaté au printemps un rougissement dans vos plantations de douglas de moins de 15 ans ou sur des arbres plus âgés situés en lisière.



En fin d'hiver, les aiguilles se ternissent, deviennent jaunes puis de couleur rousse. Ce dessèchement se propageant de l'extérieur vers l'intérieur du houppier s'accompagne parfois de tâches marron sur l'écorce.

Ce rougissement aux conséquences irréversibles, est du à un dérèglement physiologique qui s'opère durant les périodes anticycloniques au cours de l'hiver.

L'arbre sous l'action du soleil va transpirer d'avantage. Ces pertes en eau par évapotranspiration ne peuvent alors pas être compensées par l'absorption en eau réalisée par les racines car le sol est trop froid ou gelé ou/et le volume racinaire n'est pas suffisant par rapport à la partie aérienne de l'arbre.

Le facteur déclenchant est donc climatique (vent desséchant, forte amplitude thermique entre le jour et la nuit, insolation importante).

Des études scientifiques ont montré que :

- Tous les types de sols sont concernés ;
- Les plantations avec un faible couvert ou ayant été fortement dégagées sont plus atteintes;
- Les expositions nord à des altitudes de 700 m à 1200 m sont particulièrement sensibles;
- Dans les zones fortement impactées, des défauts de conformation racinaire sont notées.

Pour réduire ce phénomène, UNISYLVA veille à la qualité :

• Des plants en choisissant les meilleurs planches chez le pépiniériste, en contrôlant les plants lors de la réception sur le chantier de plantation (conformation racinaire, équilibre partie aérienne / partie racinaire), état sanitaire, taille des plants ;



- De la plantation en prenant soin de bien disposer les racines dans le trou de plantation;
- Des dégagements pour ne laisser que la tête des douglas à la lumière. L'ambiance forestière ainsi conservée autour du plant les protègera des rayons du soleil, des fortes variations de température et de la dent des cervidés !



Siège social : UNISYLVA
31, avenue Baudin
CS30260 - 87 007 LIMOGES Cedex 1
Tél : 05 55 77 00 81
Email : contact.limoges@unisylva.com
Retrouvez nous sur notre site Web!
www.unisylva.com

