

A A TOTAL TO

Côté forêt

Trier les bois, une vraie plus-value pour la vente

Rencontre avec...

Marie-Laure de Vaucelles, propriétaire forestier dans l'Yonne

Zoom sur

Expertise forestière, une expérience de plus de 40 ans !

UNISYLVA RÉVÉLONS NOS FORÊTS

N°04 Janvier 2021 Sommaire

3	Éditorial
4	Repères
	Parole de / Chiffres-clés / En image / Vœux 2021
5	Point de vue
	Vie de la coopérative
	Nouveau plan stratégique d'UNISYLVA pour la période 2021-2024
	Tendance marché
	Les marchés impactés différemment par les crises
	Côté forêt
	Trier les bois, une vraie plus-value pour la vente
10_	Regards
	Rencontre avec
	Marie-Laure de Vaucelles propriétaire forestier dans l'Yonne
	Questions à
	Philippe Veyret, directeur de l'agence
	Nord Auvergne Bourbonnais
14_	Actualités
	En bref14 Bilan décennal
	Le DEFI est reconduit jusqu'au 31 décembre 2022
	Politique de recrutement 2020-2021
	Zoom sur
	Expertise forestière, une expérience de plus de 40 ans !
16_	Mon UNISYLVA









Publication de SCA Unisylva ISSN 2729-5044 (en ligne) ISSN 2497-3947 (imprimé)

Directrice de la publication : Sophie Farinotti 6 rue de Champ Galant – 36 400 La Châtre +33 (0)2 54 48 22 56 Conception, création et mise en page : **PERISCOPE** Crédits photographiques : UNISYLVA, Pacôme Sadek, AdobeStock











Éditorial



Bertrand SERVOIS
Président d'UNISYLVA

Plan de relance

Afin de permettre à l'économie de notre pays de se redresser, le Gouvernement a lancé un vaste plan de relance. Chaque Ministre a défendu ses actifs et les domaines dont il a la charge. C'est le cas du Ministre de l'Agriculture qui a obtenu une mesure de soutien de 200 M€ destinée à la filière Bois-Forêt, dont une enveloppe de 150 M€ « destinée au renouvellement forestier ». Ce plan et son volet forestier consistent à aider de façon très significative les chantiers de plantation suivants :

- Reconstitution de peuplements forestiers en dépérissement sanitaire (notamment scolytés): aide de 80%;
- Peuplements vulnérables : aide de 60 % ;
- Peuplements pauvres : aide de 60 %.

À l'heure où j'écris ces lignes, nous achevons les discussions avec le Ministère sur les conditions de ce plan, notamment sur les conditions exactes d'éligibilité des peuplements. Nous avons déjà obtenu une révision des délais de réalisation et un élargissement des peuplements concernés (seuil de surface, type de peuplements, nature et taux des dégâts...). Par ces mesures de soutien à l'économie, l'État attend un retour rapide. La spécificité de notre domaine forestier, son temps long par excellence nécessitent quelques précautions :

- Connaitre rapidement les chantiers potentiels de reboisement;
- Réserver au plus tôt les essences et les plants auprès des pépiniéristes;
- Planifier les chantiers d'exploitation, de préparation des sols, de plantation etc.

Et ce, dans un calendrier très restreint :

- Dépôt des dossiers de demande d'aide au fil de l'eau de fin janvier 2021 à l'automne 2022, dans le cadre d'une estimation que votre coopérative aura faite d'ici le 31 décembre 2020.
- Réalisations des travaux avant fin 2023 et paiement des subventions avant fin 2024.

«Une enveloppe de 150 M€ destinée au renouvellement forestier »

Les Coopératives et UNISYLVA en particulier, sont appelées à jouer à plein leur rôle de regroupement. Nous monterons et déposerons les dossiers pour votre compte, naturellement après votre décision et votre accord.

Il faut donc réagir vite, nous vous tiendrons au courant des dispositions, critères, montants définitifs des aides, dès qu'ils seront arrêtés. N'hésitez pas à prendre contact avec votre agence UNISYLVA pour réserver votre tour.

Ainsi, tous ensemble nous participerons au redressement économique de notre pays, au soutien des entreprises de la filière et à l'emploi.

Parole de...



«L'atout majeur de notre secteur est sans conteste la diversité!

La diversité des essences et la diversité des produits. »

Philippe Veyret, directeur de l'agence Nord Auvergne Bourbonnais > L'interview à retrouver p.12

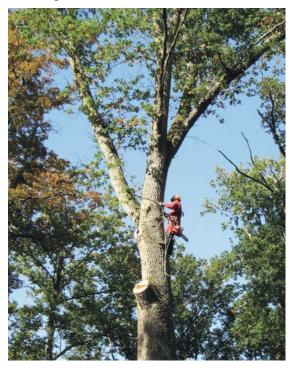
Chiffres-clés

9 Ventes pour compte/an

100 Contrats d'approvisionnements

> La tendance marché à découvrir p.6

En image



Éhouppage d'arbre de haute qualité

Technique qui consiste à couper au ras du tronc toutes les branches du houppier afin que l'arbre ne s'abîme pas lors de son exploitation.

Vœux 2021



Meilleurs vœux 2021

Merci de la confiance que vous nous avez accordée en 2020.

Poursuivons ensemble cette gestion durable qui révèle l'excellence de nos forêts.

Découvrez notre vidéo sur : https://youtu.be/6yCY-Z6AKmM





Vie de la Coopérative

Nouveau plan stratégique 2021-2024

À mi-temps de notre dernier plan stratégique, il a semblé nécessaire à votre conseil d'administration et votre direction de redéfinir nos priorités de développement, outre nos missions tant techniques que commerciales mises au quotidien à votre service.

ous constatons depuis quelques années que les conséquences d'étés plus secs et d'insolations plus fortes ont des effets de plus en plus marqués sur nos forêts. Dans le bassin ligérien ce sont les chênes pédonculés qui dépérissent, dans les montagnes d'Auvergne des sapinières-hêtraies meurent, dans le Morvan ainsi que ponctuellement en Auverane et en Limousin les pessières sont attaquées par les scolytes typographes, dans l'ouest du Massif Central les taillis de châtaigniers souffrent, etc. Les températures et l'ensoleillement changent trop rapidement pour que nos forêts puissent s'adapter d'elles-mêmes à ces stress climatiques.

UNISYLVA peut agir au niveau technique...

En apportant des outils de diagnostic sur :

- · la sensibilité des peuplements ;
- la capacité des sols à conserver de l'eau utile en période de sécheresse ;
- l'évolution attendue du climat propre à chaque station.

Ce diagnostic stationnel permettra la mise en place de nouveaux itinéraires sylvicoles, l'utilisation de nouvelles espèces ou de provenances qui répondront à cet enjeu majeur pour nos forêts. Vous le comprenez, tout ceci ne se fera pas sans :

- de nouveaux efforts de recherche en interne mais aussi avec les organismes de recherche institutionnels;
- · la conception et l'utilisation de nouveaux outils accompagnés de formations.

UNISYLVA peut agir au niveau commercial...

D'importants progrès ont été réalisés depuis plus de 15 ans pour répondre aux besoins de commercialisation des bois issus de vos forêts.

Notre effort d'investissement et de renforcement de nos équipes commerciales doit continuer par la recherche et la mise en place de nouveaux débouchés en bois d'industrie, mais aussi en bois d'œuvre tant peuplier que résineux. Par exemple, une seconde usine, identique à BIOSYLVA, BIOSYLAUVERGNE à Lempdes-sur-Alagnon (dpt. 43) apportera dans 18 mois un débouché en bois d'industrie supplémentaire aux adhérents du Puy-de-Dôme, du Cantal, de la Haute-Loire, de la Lozère mais aussi de l'Est du Limousin et du Sud de l'Allier.

générations changent, numérique ouvre des perspectives nouvelles, que de nouveaux services propres à la forêt lui sont reconnus comme par exemple la captation et le stockage du carbone, de nouvelles analyses de vos massifs par les images satellites ou aériennes se développent, les ventes de bois en ligne se développent, un portail d'informations et d'échanges est à améliorer, etc. Face à ces changements importants, il nous semble nécessaire pour mieux répondre à vos attentes de doter votre coopérative d'un service marketing orienté vers la bonne identification de vos besoins pour mieux entreprendre. Enfin et surtout, car la bonne capacité de service et de réussite de votre coopérative est liée à la qualité de ses hommes, la dimension humaine doit rester prépondérante et efficace. Nos enjeux passent ici par le remplacement des femmes et des hommes qui après une longue carrière partiront à la retraite, par de nouvelles missions demandées et formations apportées à nos collaborateurs ieunes et anciens. Nous avons trois ans pour répondre à ces engagements demandés par votre conseil d'administration et nous nous y attelons déjà.

Tendance marché

Les marchés impactés différemment par les crises

Entre la crise sanitaire forestière liée aux scolytes, le réchauffement climatique et la crise sanitaire et économique mondiale, notre filière et votre coopérative ont dû faire face. La diversité de nos territoires, de nos essences et la pluralité de nos clients nous permettent de passer cette période le plus sereinement possible.

Notre résilience est notre meilleur atout.



Un secteur papetier feuillu et résineux qui marque le pas

Les marchés des bois de trituration feuillus et résineux destinés à la papeterie se rétractent en septembre alors que ces marchés étaient porteurs tout le premier semestre. La même difficulté se retrouve sur la trituration destinée aux marchés du panneaux, fortement impactés par la baisse de l'activité mondiale du bâtiment, de l'automobile et de l'aéronautique.

7 Un léger recul pour le bois énergie

Le prix des bois utiles au chauffage (bois énergie, bois de chauffage, bois pour le granulé) a sensiblement baissé en 2020. Ceci est à mettre à l'actif :

- · des conditions hivernales défavorables au chauffage;
- · de la crise sanitaire;
- · d'un stock important chez les granuleurs;
- d'une offre à l'import des pays de l'Est qui dénature temporairement le marché européen et français.

2 L'emballage, un secteur concurrentiel toujours impacté par la crise des scolytes

Comme en 2019, les attaques de scolytes qui apportent du bois à prix sacrifié dans les scieries ont fait chuter les prix des billons bord de route de 15%.

Le secteur a également souffert de la baisse de la demande de l'industrie lourde (automobile, aéronautique...) et du BTP ce qui a impacté les marchés internationaux.

Toutefois, nous observons un frémissement de reprise d'activité depuis septembre.

La charpente résineuse, des prix liés aux situations géographiques et aux essences

Épicéas : les prix ont baissé de 7€/m³ au cours de l'année 2020. Cependant, depuis le début du second semestre, la demande semble repartir sans pour autant avoir un impact sur les prix.

Sapins: le marché reste malheureusement assez fermé pour cette essence pour laquelle les usages sont identiques à l'épicéa qui lui est préféré. La crise sanitaire et l'abondance des bois scolytés sont aussi responsables de la désaffection de cette essence.

Mais plusieurs projets développés avec votre coopérative sur la commercialisation de ces bois sont bien avancés et nous en espérons des premiers retours dès 2021.

Pins : en Sologne et en Touraine la demande est soutenue, les prix restent fermes.

Douglas : face à la tourmente des bois blancs, on observe un report de la demande de nos clients scieurs, de l'épicéa vers le douglas, créant une stimulation de la concurrence et des prix nettement à la hausse (de l'ordre de 10 %, tous les 3 mois). Une hausse de 10€/m³ a été enregistrée sur les 10 premiers mois de l'année. C'est le moment de vendre vos douglas. Nous avons des solutions intéressantes pour les commercialiser.



Une demande ferme sur les bois d'œuvre feuillus

Chênes: les bois de qualité (15% de qualité) et de volume unitaire supérieur à 1,6 m³ ont obtenu de bons prix lors de nos ventes d'automne. Les petits chênes enregistrent quant à eux une baisse de 5 à 10%. La demande ferme et l'absence d'invendus doivent vous inciter à poursuivre vos éclaircies et vos renouvellements de peuplements arrivés à maturité. Peupliers: la situation est redevenue favorable, le marché est porteur, les nouvelles usines françaises consomment et nous font confiance. Le marché italien est reparti en volume mais avec une légère baisse de prix due à la crise de la COVID-19. Notre choix de modifier notre politique de vente du peuplier porte ses fruits puisque depuis septembre nous sommes devenus incontournables pour l'approvisionnement des usines françaises et italiennes.

2021 sera l'année de la confirmation du peuplier pour UNISYLVA et Sylvop'Lus!

Côté forêt

Trier les bois, une vraie plus-value pour la vente

Les valeurs fondamentales de résilience, de responsabilité, de qualité et de pérennité constituent l'ADN des services qu'UNISYLVA propose à ses adhérents. Ces valeurs prennent toutes leurs dimensions dans la commercialisation et le tri des bois car la vente est l'aboutissement de la sylviculture, l'aboutissement de toute une vie voire de plusieurs générations de propriétaires forestiers et de gestionnaires sylviculteurs. UNISYLVA se doit de sublimer ce travail.

La coopérative propose deux types de vente à ses adhérents qui sont aussi différents que complémentaires, avec un fil conducteur qui est le tri et la sélection des bois.

La vente groupée

La vente groupée que nous appelons aussi vente pour compte ou vente sur catalogue permet :

- une valorisation optimale pour l'adhérent des lots de bois de qualité ;
- d'apporter aux clients un volume de bois sélectionné, trié par essence et avec une homogénéité de la qualité.

Ces ventes, au nombre de neuf par an (sept consacrées aux feuillus et deux aux résineux), se déroulent sur différents secteurs géographiques de la coopérative.

Compte tenu des derniers évènements sanitaires et de la volonté pour notre coopérative de se renouveler et de se moderniser nous travaillons sur un mode de vente, dématérialisé qui viendra en complément ou en substitution des ventes actuelles. La fin des travaux et la mise en route de ce nouveau système seront dévoilées au premier semestre 2021.

Le principe de cette vente repose sur le fait que la coopérative vend les bois pour le compte de l'adhérent.

Nous nous assurons donc de la solvabilité, de la solidité et des garanties des acheteurs pour ensuite être le garant de la bonne exécution du cahier des charges de la vente ce qui procure à nos adhérents une garantie supplémentaire.

Ce type de vente permet de mettre en vente le bois selon deux modes à savoir des bois sur pied ou des bois abattus, façonnés débardés (AFD).

Les bois AFD sont réservés :

- pour des bois d'exception;
- · lorsque le prélèvement par hectare est faible ;
- lorsque la maitrise de l'exploitation par nos équipes est nécessaire (par exemple lors d'une régénération naturelle où les semis présents ont besoin de lumière et ne peuvent pas attendre un délai d'exploitation de deux ans);
- lorsque le débardage doit se faire sur une grande distance. Par ailleurs, les bois AFD peuvent offrir la possibilité d'un regroupement.



Ce choix se réalise en concertation entre l'adhérent et son gestionnaire en ayant au préalable vérifié la faisabilité réglementaire en liaison avec le document de gestion durable de la propriété (plan simple de gestion, règlement type de gestion, code des bonnes pratiques sylvicoles) et la compatibilité des bois par rapport aux demandes du marché.

S'ensuit l'opération de martelage qui consiste en une sélection, une identification, une estimation du volume et de la qualité des bois qui vont être exploités. Ces informations sont envoyées au propriétaire accompagnées du prix de retrait (valeur en dessous de laquelle la coopérative conseille de ne pas vendre). Un contrat de mise en vente de cette sélection est ensuite établi en toute transparence.

Vente de bois exploité (VBE)

Ce second choix s'opérera après une concertation entre le propriétaire et nos techniciens chargés de l'exploitation et du suivi de cette mise en marché. Ce type de commercialisation est destiné à des bois de qualité standard ou de plus faible valeur et/ou à des lots de plus petits volumes ou présentant des difficultés d'exploitation.

La vente de bois exploité (VBE) a deux objectifs :

• valoriser l'ensemble des produits issus de chaque coupe sur les marchés les plus adaptés ;

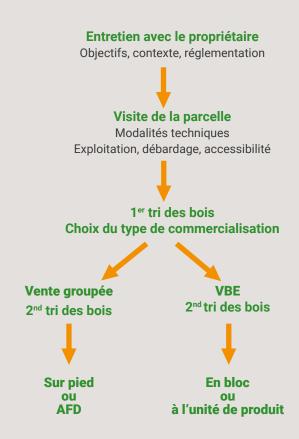
 conférer à la coopérative et à ses adhérents une position commerciale forte auprès de l'ensemble des transformateurs, par le rôle qu'elle occupe ainsi dans leur approvisionnement.

Le mode de vente peut alors se faire en bloc ou à l'unité de produit.

Dans la vente en bloc, les arbres de la coupe forment un lot indissociable qui est acheté en totalité à un prix fixé à l'avance dans le contrat de vente, d'après les estimations de volume et de qualité. Dans la vente à l'unité de produit le prix de vente est fixé par unité de volume (m³, stère, tonne...) et par catégorie de produit (bois de chauffage, bois à palette, grumes, etc.). Le volume de chaque catégorie définie est comptabilisé à la fin de l'exploitation.

Les bordereaux d'apport fournissent une transparence complète puisque l'ensemble des frais est expliqué et partagé ainsi que la réalité des volumes exploités et commercialisés. Le service commercial a mis en place depuis plusieurs années, plus d'une centaine de contrats d'approvisionnement, auprès des clients scieurs, papetiers, énergéticiens et autres industriels.

Cela permet de pouvoir proposer à nos adhérents, propriétaires forestiers de parcelles d'essences mélangées une valorisation de toutes les essences et de tous leurs produits.



Les techniciens « exploitation » sont chargés du suivi du chantier. Ils contrôlent l'avancement du chantier et sa conformité avec le cahier des charges jusqu'à l'enlèvement des bois.

Votre technicien vous informe régulièrement sur le travail réalisé (état du chantier, avancement et enlèvement de bois...).

Vendre ses bois par l'intermédiaire d'UNISYLVA c'est s'assurer de garanties techniques et financières.

Le tri des bois opéré par nos techniciens assure nos adhérents d'une valorisation optimale de tous leurs produits.



QUELLE EST L'HISTOIRE DE VOTRE FORÊT?

Mon père a acheté cette forêt dans les années 60 et me l'a transmise en 2012. Il était depuis longtemps adhérent à la coopérative GEDEFY. Lorsque cette coopérative a fusionné en 2004 avec cinq autres coopératives pour créer UNISYLVA, nous avons tout naturellement poursuivi la gestion de notre patrimoine forestier avec cette nouvelle entité. En 2012, nous avons renouvelé le Plan Simple de Gestion en orientant la gestion des parcelles vers une conversion des anciens taillis-sous-futaie vers la futaie irrégulière. Je suis vraiment satisfaite des actions menées sur les chantiers qu'ils soient classiques ou délicats comme cela a été le cas lors de l'exploitation d'arbres qui penchaient sur l'autoroute A6 qui borde ma forêt.

QUELS PEUPLEMENTS COMPOSENT VOTRE FORÊT?

Ma forêt est divisée en 10 parcelles de 5 hectares. Elle est très variée tant au niveau des essences qu'au niveau des peuplements. Le chêne, le hêtre, le charme associés à des feuillus précieux épars composent des taillis avec réserves qui ont parfois été enrichis par plantation. Douglas et sapins pectinés constituent quant à eux les deux principales essences résineuses des futaies. Il s'agit d'une forêt de production et d'agrément.



Il y a toujours des actions à mener dans une forêt! Il faut prendre soin des arbres, les dégager, leur donner de la lumière, leur permettre de fructifier. Il ne faut pas laisser les arbres et la forêt à l'abandon. Travailler dans la forêt, c'est la faire vivre et la rendre belle.

UNISYLVA m'accompagne dans toutes ces actions sylvicoles. J'ai aussi un particulier qui s'occupe des petites coupes dans le taillis et de l'exploitation des chablis. Nous avons prévu des éclaircies dans des jeunes chênes et, dans le taillis pour orienter les peuplements vers la futaie irrégulière. La sortie de ces bois et leur stockage sont facilités par la création de cloisonnements d'exploitation et d'une aire de stockage. La parcelle de douglas arrivée à maturité sera reboisée cet hiver.



«Il ne faut pas laisser les arbres et la forêt à l'abandon! Travailler dans la forêt, c'est la faire vivre et la rendre belle»

QUEL CHOIX SYLVICOLE A ÉTÉ RETENU POUR CE RENOUVELLEMENT?

Trois possibilités s'offraient à nous : le renouvellement naturel, une nouvelle plantation de douglas ou une plantation feuillue. La régénération naturelle et la plantation en douglas n'ont pas été retenues même si le peuplement initial est de belle qualité car le changement climatique annoncé pourrait mettre en difficulté le peuplement dans les années à venir. Nous avons choisi un renouvellement en feuillus composés de chênes sessiles en mélange avec des merisiers.

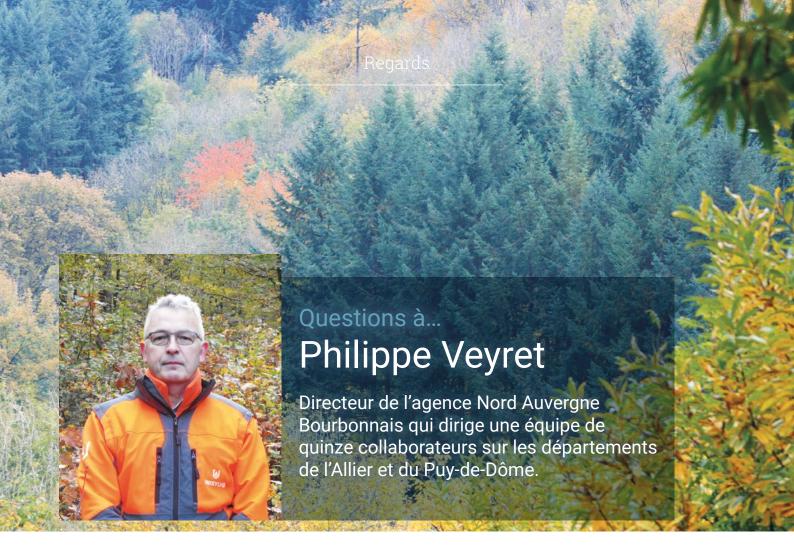
PETIT QUESTIONNAIRE DE PROUST

Votre meilleur souvenir forestier?

Il y en a deux:

- Dégager des lignes de plantation de hêtres en famille car on agit directement sur leur bien-être;
- Marcher seule dans une forêt sous la neige en profitant de la beauté de ces instants.

Votre arbre préféré ?
Le hêtre et le chêne.
Votre saison préférée ?
L'automne, pour ses couleurs.
Un animal forestier fétiche ?
Les oiseaux en général.



U...A QUELLES SONT LES PARTICULARITÉS DE VOTRE SECTEUR GÉOGRAPHIQUE?

Le territoire peut se scinder en deux parties distinctes :

- Une plaine, à dominante feuillue, issue d'anciens taillis-sous-futaie possédant 90 % de chênes sessiles et pédonculés;
- Une zone de moyenne montagne et montagne, dont l'altitude se situe entre 600 et 1300 mètres, à dominante résineuse. Elle se compose en majorité de peuplements de sapins pectinés, douglas, épicéas avec des feuillus épars.

La structure de la propriété forestière n'est également pas la même d'un territoire à l'autre. La moyenne de surface des propriétés forestières que nous gérons est de 30 hectares en secteur de plaine et 4 hectares en montagne. Nous nous adaptons pour gérer des propriétés bien différentes.

U...A QUELS SONT LES POINTS FORTS DE VOTRE ÉQUIPE?

L'équipe est composée de 5 ingénieurs et techniciens spécialisés en gestion sylviculture, 8 techniciens spécialisés en exploitation et commercialisation des bois et 2 secrétaires d'expérience qui assistent efficacement le personnel technique pour les aspects administratifs.

Depuis le début de l'année, 2 créations de poste sont venues renforcer cette équipe dynamique. Les techniciens plus expérimentés et moi-même les accompagnons via un système de tutorat dans leur début pour une intégration réussie.

U...A QUELS SONT LES ATOUTS ET FAIBLESSES EN MATIÈRE D'EXPLOITATION ET COMMERCIALISATION?

L'atout majeur de notre secteur est sans conteste la diversité ! Celle des essences et des produits.

Par exemple, dans la chaîne des Puy et le Sancy, les épicéas; dans le Livradois, les sapins et épicéas; en Montagne Thiernoise et Montagne Bourbonnaise les douglas.

À l'échelle des propriétés, nous commercialisons des bois de toutes valeurs, de la trituration, palette, charpente mais aussi de bois de menuiserie, ébénisterie, voire du merrain (bois destiné à la tonnellerie).

Mais cette mobilisation a un coût élevé car les propriétés de nos adhérents sont morcelées, avec des accès routiers et des infrastructures souvent limités; c'est d'autant plus vrai pour les petites parcelles et lorsque que le terrain est pentu.

U...A QUELS SONT LES ENJEUX ET LES OBJECTIFS DE VOTRE SECTEUR ?

Le renouvellement des chênaies et des peuplements de douglas arrivés à maturité est un objectif majeur.

Mais nous devons faire face à un nouvel enjeu lié aux effets du réchauffement climatique et à la prolifération des scolytes qui fragilisent nos forêts. Les essences qui ne se trouvent pas en station, le douglas en plaine, le chêne pédonculé, le pin sylvestre...s'affaiblissent. Nous devons nous projeter à quelques décennies pour faire les bons choix. Aussi le regard de la société sur nos métiers de forestiers nous interpelle. Il faudra davantage expliquer ce que nous faisons pour rassurer sur nos actes quotidiens.

L'agence Nord Auvergne Bourbonnais en quelques chiffres



2500 ADHÉRENTS

40



DOCUMENTS DE GESTION DURABLE/AN (RTG/PSG)



50000
HECTARES EN GESTION



50 ha



DE RÉGÉNÉRATION NATURELLE ENGAGÉE/AN (FEUILLUS ET RÉSINEUX)



35000 m³
COMMERCIALISÉS EN VENTE
POUR COMPTE

125000 UNITÉS COMMERCIALISÉES SOUS CONTRAT D'APPROVISIONNEMENT

UNISYLVA NORD AUVERGNE BOURBONNAIS, UNE ÉQUIPE À VOTRE SERVICE



Directeur d'agence : Philippe Veyret Tél. 06 15 06 42 34 - philippe.veyret@unisylva.com

COLLABORATRICES ADMINISTRATIVES

Accueil bureaux de Lempdes et Ambert - Chantal Fernandes Tél. 04 73 98 71 11 - puydedome@unisylva.com

Accueil bureaux de Moulins et Le Mayet de Montagne - Gaëlle Frobert - Tél. 04 70 46 05 24 - allier@unisylva.com

COLLABORATEURS TECHNIQUES SUR QUATRE SITES

AMBERT

Florian Batisse - Technicien exploitation forestière - vente bois Tél. 06 07 83 24 51 - florian.batisse@unisylva.com

Loic Chevalier - Technicien exploitation forestière - vente bois Tél. 06 86 82 36 20 - loic.chevallier@unisylva.com

LEMPDES

Florian Convert -Technicien exploitation forestière - ventes bois Tél. 06 10 18 56 67 - florian.convert@unisylva.com

Maxime Delpiano - Technicien exploitation forestière - ventes bois Tél. 06 10 90 44 66 - maxime.delpiano@unisylva.com

Clément Durand - Technicien gestion et travaux sylvicoles Tél. 06 89 98 62 39 - clement.durand@unisylva.com

Jules Lefrançois - Ingénieur gestion et travaux sylvicoles Tél. 06 08 49 26 70 - jules.lefrançois@unisylva.com

Loïc Masson -Technicien exploitation forestière - ventes bois Tél. 06 42 05 73 75 - loic.masson@unisylva.com

Cédric Pic - Technicien exploitation forestière - ventes bois Tél. 06 84 05 39 84 - cedric.pic@unisylva.com

LE-MAYET-DE-MONTAGNE

Thomas Boulogne - Technicien gestion et travaux sylvicoles Tél. 06 87 88 25 59 - thomas.boulogne@unisylva.com

Julien Dugat -Technicien exploitation forestière - ventes bois Tél. 07 87 07 90 32 - julien.dugat@unisylva.com

MOULINS

Louis Bougerolle - Ingénieur gestion et travaux sylvicoles Tél. 06 73 89 20 81- Iouis.bougerolle@unisylva.com

Gaël Coiffet : Technicien exploitation forestière - ventes bois Tél. 06 73 55 27 38 - gael.coiffet@unisylva.com

François Rémond - Technicien gestion et travaux sylvicoles Tél. 06 15 38 52 33 - françois.remond@unisylva.com

En bref

Bilan décennal

Les propriétaires forestiers qui ont bénéficié après le 22 mai 2010 d'une exonération partielle des droits de mutation à titre gratuit (donation ou succession) ou en matière d'impôt sur la fortune (ISF/IFI), concernant des terrains en nature de bois et forêts doivent obligatoirement fournir tous les 10 ans un bilan de mise en œuvre de leur document de gestion durable (les coupes et travaux effectués dans leur forêt). Ce bilan doit se faire sur l'imprimé CERFA 14350-02 et doit être transmis à la Direction Départementale des Territoires et de la Mer (DDTM) du département de situation de la forêt concernée.

Si le document de gestion durable n'a pas été respecté, le Trésor Public vous demandera le versement de l'impôt économisé grâce à l'exonération partielle, assorti des pénalités prévues qui seront en fonction de la superficie concernée par l'infraction. Le bénéfice de cette réduction n'est donc plus systématique, il est subordonné à une gestion effective de la forêt.

POLITIQUE DE RECRUTEMENT 2020-2021

Nouveaux embauchés

En cette période de crise sanitaire si particulière et incertaine, durant laquelle des entreprises gèlent leurs recrutements, UNISYLVA maintient sa politique de recrutement. En effet, les départs sont renouvelés voire anticipés et, des postes sont également créés.

Depuis le 1er janvier 2020, pas moins de 10 personnes ont été recrutées au sein de la Coopérative, dont 3 créations de poste.

Cela, dans le but de renforcer la qualité des services rendus aux adhérents.

Le DEFI est reconduit jusqu'au 31 décembre 2022



Le Dispositif d'Encouragement Fiscal à l'Investissement forestier (DEFI) qui permet de bénéficier d'un crédit ou d'une réduction d'Impôt est reconduit à l'identique jusqu'en 2022.

Ce dispositif comprend quatre volets:

- DEFI Acquisition : acquisition de bois, de terrains à boiser, de parts de groupements forestiers ou de sociétés d'épargne forestières (réduction d'impôt de 18%);
- DEFI Assurance : coût de la cotisation d'assurance comprenant le risque tempête (réduction d'impôt de 76%) ;
- DEFI Travaux : réalisation de travaux forestiers sur des unités de gestion sans seuil plancher pour les adhérents d'UNISYLVA avec un crédit d'impôt de 25%;
- DEFI Contrat : contrat de gestion de forêts passé par exemple avec UNISYLVA permettant de bénéficier d'un crédit d'impôt de 25%.

Attention, des plafonds et des critères d'éligibilité existent pour chaque DEFI. Si vous souhaitez des informations complémentaires, n'hésitez pas à consulter votre technicien local.

Nouveau Directeur commercial

Ghislain de La Rochethulon, 44 ans, originaire de l'Indre, a rejoint l'équipe de direction d'UNISYLVA le 4 janvier 2021 pour y remplir les fonctions de Directeur commercial.

Diplômé de l'Ecole Supérieure du Bois de Nantes, il a commencé sa carrière à la coopérative garonnaise (COFOGAR) où il avait en charge la direction des unités de transformation. Puis il a tout naturellement intégré la coopérative Alliance Forêts Bois issue de la fusion des trois coopératives du Sud-Ouest (COFOGAR, CAFSA et FORESTARN) où il a exercé des fonctions de directeur d'agence puis de directeur territorial grand ouest.

Il aura pour principales missions au sein d'UNISYLVA d'encadrer et développer l'activité commerciale et de participer au Comité de Direction.

Zoom sur

Expertise forestière, une expérience de plus de 40 ans !



Vous souhaitez
vendre ou acheter une
forêt, constituer un
Groupement Forestier,
évaluer la valeur de
votre patrimoine pour
l'IFI ou en cas de
sinistre...
UNISYLVA vous
propose son service
d'expertise pour
évaluer la valeur
des biens forestiers
concernés.

Quand a-t-on recours à une expertise forestière?

L'expertise forestière consiste à donner une valeur aux biens forestiers (immeubles et meubles).

Ce domaine couvre de multiples cas. Un propriétaire forestier peut y avoir recours s'il souhaite :

- · Évaluer un bien à vendre ou à acheter;
- Constituer un Groupement Forestier ou une structure équivalente dans l'objectif d'associer ses proches à la gestion de la forêt et ainsi préparer une succession :
- Positionner la valeur d'un patrimoine au regard de l'imposition à l'IFI (Impôt sur la Fortune Immobilière) ou lors d'une mutation (succession/donation);.
- Évaluer les indemnités résultant de certains troubles (tempêtes, incendies, expropriation, servitudes...) ou de certaines parcelles dans le cadre d'une souscription d'assurance incendie ou tempête.

Notre atout : 40 ans d'expérience

- L'estimation d'une forêt est un domaine complexe qui nécessite de solides connaissances sylvicoles, dendrométriques (accroissement, production...), économiques (marchés des biens et services, marchés des bois...) et juridiques (droit civil, rural, forestier, fiscal...);
- Votre coopérative met à votre service toutes ces compétences et mobilise ses 28 techniciens ou ingénieurs agréés Gestionnaires Forestiers Professionnels;
- Ainsi, UNISYLVA ne réalise pas moins de 70 expertises par an sur demande de ses adhérents.

Deux référents expertise, Grégoire Thauvin (Agences Limousin, Cantal, Nord Auvergne Bourbonnais) et Sébastien Rhit (Agences Berry Bourgogne, Centre Ouest, Perche Sologne) sont, au sein d'UNISYLVA, les garants de la qualité de ce service.

Ce service vous intéresse ? Contactez votre technicien local.



Grégoire Thauvin



Sébastien Rhit









Le douglas à l'honneur lors de l'exposition *Woodris*e à Limoges Photos prises par Dominique COURAUD (Administratrice et conseillère UNISYLVA pour la section Limousin)



Vous passez beaucoup de temps dans vos bois ?
Vous aimez votre forêt ?
Envoyez vos plus belles photos de forêt à sophie.farinotti@unisylva.com
Votre photo s'affichera peut-être dans notre prochain numéro.